

## 令和4年度 生産性向上支援訓練事業セミナー 第6回

本事業は、「独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構」の委託事業として、当協会が受託し、従業員皆様の生産性向上を目的としたセミナーを企画・実施するものです。

オンラインセミナー

# 提案型営業実践

営業スタイルのあるべき姿とは  
ニーズの把握と解決支援方法とは

令和5年1月27日（金曜日）



## 【開催日時】

令和5年1月27日（金）  
10：00 ～ 17：00（休憩有）

## 講師 長谷川孝幸 氏

大手化学メーカー・市場調査機関勤務を経て1999年より研修講師として活動。「ダメ社員」として苦しんだ自らの経験を基に、職業人としてストレスを抱え込まないための発想と手法を50000人以上に指導。企業の他、官公庁、地方公共団体、医療機関、教育機関からのオファーも多く、講師として活躍の他、執筆活動も行う。2009年より風土刷新コンサルタントオフィス ハセガワを主宰、「職場風土、組織風土の改良」を提唱。

➤ 受講料：¥3,300／名

➤ 定員：30名（先着順）

➤ Zoom使用



顧客の抱える問題点への対応方法を確立したい方



顧客の立場にたった企画立案をしたい方



売上げ向上に寄与するプレゼン法を習得したい方

申込締切：1月13日（金）

※ 定員に達し次第締め切ります

# － プログラム －

## 1. 営業スタイルのあるべき姿とは

- サービスは、「待ち」ではなく「攻め」へ
- 御用聞き営業／客待ち営業／ブローカー営業／提案型営業／相互共栄型営業
- プレゼン手法・コーチング手法・コンサルティング手法を活用する
- 「あってはならないやり方」とは



## 2. 顧客の問題発見・解決の支援方法とは

- 経営者・決裁者・担当者・業界・エンドユーザーそれぞれのニーズ
- 永続的共栄／長期的交際／一時的充足／関係開始／顔つなぎ
- ニーズを引き出す(雑談力強化・想像力強化・アサーティブコミュニケーション)
- 解決支援(直接支援／間接支援)



## 3. 実践的提案のポイント

- ヒト  
営業員自身がモデルとなる／人材活用のヒントを提示／「ほめる」という価値発見
- モノ 技術的提案／販路提案／市場提案
- カネ  
資金調達・運用の基礎知識／価格条件とインセンティブ  
短期・中期・長期の損得／  
値引きを要求されたら(価格交渉のノウハウ)

## ご用意いただくもの

- ◆ 受講用 PC … 受講生 1 名につき 1 台
- ◆ ヘッドホンセット … マイク付きのイヤホンのご用意をお願いいたします。
- ◆ カメラ … PC 備え付けのもので結構です。
- ◆ ネット環境 … できる限り安定した通信状況でご受講ください。  
※1 無線の場合、「無料 Wi-Fi」は避けていただくようお願いいたします。  
※2 ネットワークファイアウォールまたはウェブセキュリティゲートウェイに <https://zoom.us> がアクセス可能に設定されていること。  
事前に <https://zoom.us/test> にアクセスしていただき、接続確認をしていただくことを、お勧めいたします。  
(社内ネットワークで許可されない場合は、個人のスマートフォン等での聴講をお願いいたします。)
- ◆ テキスト … 弊協会から、研修担当者(申込者)様宛に郵送いたします。



## 視聴方法

視聴に必要な URL は開催日約1週間前にメールでご連絡いたします。

## 注意事項

- ① 録画・録音・キャプチャー取得などによるデータ保管を禁止します。
- ② 受講にあたっては、下記 URL より「同時双方向通信による生産性向上支援訓練利用規約」を事前にご確認ください。

<https://www.jeed.go.jp/js/jigyonushi/q2k4vk000000v87c-att/q2k4vk000003ojz1.pdf>

# 【 受講申込書 】

## 令和4年度 生産性向上支援訓練事業セミナー 第6回「提案型営業実践」(1/27)

<受講者情報>

申込日 令和 年 月 日

	受講者名	所属部課・役職
1	フリガナ 氏名	
	年齢 ( )歳	e-mail : @
	フリガナ 氏名	
2	フリガナ 氏名	
	年齢 ( )歳	e-mail : @
	フリガナ 氏名	
3	フリガナ 氏名	
	年齢 ( )歳	e-mail : @
	フリガナ 氏名	

※ e-mail アドレスは、URL 送信先としてお伺いしています。

- ◆ ご所属にレ点をお願いします。  日本鍛造協会  日本鑄造協会  日本鑄鍛鋼会  
 日本ダイカスト協会  日本工業炉協会

- ◆ 受付後に請求書を郵送致しますので、お振り込みをお願いいたします。  
◆ キャンセルにつきましては開催日 1 週間前までとし、それ以降は講義終了後にテキスト一式を郵送いたします。

<研修担当者(申込者)情報> ※ 請求書及びテキスト送付先

会社名			
会社規模	<input type="checkbox"/> 1~29人 <input type="checkbox"/> 30~99人 <input type="checkbox"/> 100~299人 <input type="checkbox"/> 300~499人 <input type="checkbox"/> 500~999人 <input type="checkbox"/> 1000人~		
所在地	〒	所属部課 役職	
氏名		e-mail	@
TEL		FAX	

<申込先/問合先>

申込締切:令和 5 年 1 月 13 日(金)

**【JFA】一般社団法人日本鍛造協会**  
〒103-0023  
東京都中央区日本橋本町 4 丁目 9 番 2 号  
TEL : 03-5643-5321  
FAX : 03-3664-6470  
e-mail : [forging@jfa-tanzo.jp](mailto:forging@jfa-tanzo.jp)

